REGMAZ

Consultoría operativa y gobernanza de datos

Tres áreas, tres cifras.
Te ayudamos a tener una.

Ordenamos los procesos y los datos de tu PYME, conectamos tu ERP con lo que pasa en el almacén y en la ruta, y acompañamos a tu equipo hasta que el número cuadre solo.

Zona Metropolitana de Monterrey
Nuevo León

Mazatlán
Sinaloa

regmaz.mx
Noviembre 2026

Si esto te suena, no es culpa de tu equipo.

Es que nadie ha escrito de dónde sale cada número. Casi todas las PYMES que crecen pasan por lo mismo.

El reporte vive en un Excel que solo una persona entiende

Si esa persona falta, nadie sabe de dónde salió la cifra. **Se pierde margen sin que nadie lo note.**

El ERP solo sirve para facturar

La operación sigue en hojas paralelas y la oficina recaptura todo. **Pagas un sistema que no rinde.**

Cada área calcula la utilidad a su manera

La junta se va en defender cifras en vez de decidir. **Las decisiones llegan tarde.**

El proceso existe en papel, pero no en la ruta

Es lento, no hay señal o nadie lo revisa. **Se escapan inventario y cobros.**

Qué hacemos: que toda la empresa vea la misma cifra.

Ventas, almacén y finanzas reportan números distintos porque cada uno aplica sus propias reglas. Escribimos las reglas una vez y el número cuadra solo.

Venta del mes, sin reglas	No cuadra
Ventas	1,420,000
Almacén	980,500
Finanzas	1,115,200
Diferencia entre áreas	**$439,500**

Venta del mes, con reglas	Cuadra
Ventas	1,265,400
Almacén	1,265,400
Finanzas	1,265,400
Diferencia entre áreas	**$0**

Cómo trabajamos: orden primero, tecnología después.

Automatizar el desorden solo produce errores más rápido. Por eso el trabajo avanza en este orden.

Semanas 1 a 4

1 Reglas claras

Escribimos qué significa cada cifra, de dónde sale y quién la cuida. Validamos el dato donde nace.

Semanas 5 a 8

2 Un solo lugar

Una base de datos que se alimenta sola de tu ERP y sustituye las hojas paralelas.

Semanas 9 a 12

3 Datos del día

Tableros, avisos y reportes automáticos para Dirección y cada área.

Continua

4 Medir y ajustar

Volvemos a medir, proyectamos escenarios y corregimos con tu equipo.

El software no arregla un proceso roto. Primero la regla, después la tecnología.

El punto de partida se mide.

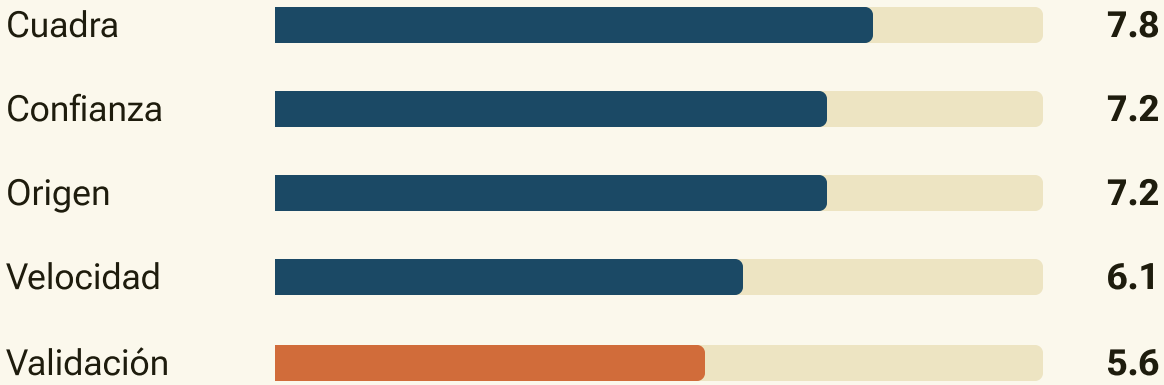
Entrevistamos a cada área con cinco preguntas: si confían en el dato, de dónde sale, si alguien lo valida, qué tan rápido llega y si cuadra con las demás.

68 de 100

Resultado real de un diagnóstico a 9 áreas de una distribuidora. Lo más débil fue la validación: el problema no era la tecnología.

Calificación por pregunta, de 0 a 10

Promedio de las 9 áreas



Puedes empezar por una pieza o hacerlo todo con nosotros.

Diagnóstico de datos

Entrevistas por área, índice de madurez y horas que se pierden moviendo información a mano.

Reporte y plan en 2 a 3 semanas

Reglas y diccionario de datos

Una definición única de venta, margen e inventario, con responsable por área y validaciones al capturar.

Un mismo idioma en la empresa

Base de datos central

Extracción automática de tu ERP y tus hojas de cálculo, con históricos, lista para tableros.

Datos cada 10 a 30 minutos

Tableros para Dirección y áreas

Venta, margen, compras, cobranza, inventario y flujo de caja, con permisos por puesto.

Cifras que cuadran entre pantallas

Apps para la ruta y el almacén

Venta, entrega y cobranza desde el celular con QR por cliente, aun sin señal, directo a tu ERP.

Nada se vuelve a capturar

Auditoría, avisos y reportes

Cuadre de inventario y cobros atrasados avisados por Telegram; reportes que llegan solos por correo.

Tu equipo investiga en vez de capturar

Del QR del cliente al reporte de Dirección, sin recapturar.

Así funciona la app que usa el equipo en la ruta: cada operación queda registrada una sola vez y viaja sola hasta la central y los reportes.

Paso 1
Escanea
El vendedor escanea el QR del cliente y ve su historial y crédito.

Paso 2
Vende
Levanta el pedido con precios y existencias del día.

Paso 3
Entrega
El repartidor confirma lo entregado e imprime el ticket.

Paso 4
Cobra
Registra el pago en efectivo, transferencia o crédito.

Paso 5
Central
Todo llega al ERP y a la base central, aun si no había señal.

Paso 6
Reporta
El cierre del día llega por correo y Telegram a las 7:00.

Lo construimos dentro de una operación real.

Una distribuidora de consumo masivo con almacén, rutas de reparto y crédito a clientes. Por confidencialidad no decimos cuál.

App de campo	QR por cliente para vender, entregar, cobrar y reportar. **Cero recaptura.**	**Compras**	Pronóstico con machine learning y asistente con LLM. **Qué comprar y qué pagar primero.**
Inventario	Cuadre diario por almacén y aviso por Telegram. **Fugas detectadas el mismo día.**	**Flotilla**	GPS en vivo cruzado con clientes y ventas. **Cada parada clasificada.**
Rutas	Pedidos pequeños juntados en menos vueltas. **La mitad de visitas, la misma venta.**	**Reportes automáticos**	Cierre diario por correo y Telegram. **Nadie arma el reporte.**
Asistente	Preguntas al dato por Telegram, con cifras reales. **Respuestas en segundos.**	**Dirección**	Flujo de caja, compras y estrategia en una hoja. **La misma cifra para decidir.**

En total: más de 16 soluciones en 3 meses, 8 en uso diario.

Nuestro cliente ideal: la PYME donde cada grupo tiene su propia versión del dato.

- Tienes entre 10 y 250 colaboradores en varias áreas, sucursales o rutas.
- La información vive en ERP, Excel, WhatsApp y papel al mismo tiempo.
- Armar el reporte del mes toma días y cada área llega con otra cifra.
- Tienes ERP, pero la operación sigue corriendo por fuera de él.
- Te enteras de una fuga de inventario o un cobro atrasado cuando ya costó dinero.

Distribución y mayoreo

Rutas, almacén y crédito a clientes.

Retail y sucursales

Ventas por tienda, traspasos y cortes de caja.

Manufactura ligera

Compras, costos y producción en hojas separadas.

Servicios con campo

Técnicos, cuadrillas o visitas que reportan a mano.

Cómo nos contratas.

2 a 3 semanas

Diagnóstico

Sabes dónde estás y por dónde empezar.

3 a 8 semanas

Proyecto cerrado

Un tablero, una app o una base de datos con fecha de entrega.

Mensual

Área de datos externa

Un equipo de datos sin contratar uno propio.

Por horas

Acompañamiento

Método y revisión para tu equipo interno.

Zona Metropolitana de Monterrey

Nuevo León. Diagnóstico por Google Meet y trabajo de campo en sitio.

Mazatlán

Sinaloa. Diagnóstico por Google Meet y trabajo de campo en sitio.

Quiénes están detrás.

Uno viene de los datos y el otro de la operación. Juntos cubrimos lo que pasa en la ruta y lo que Dirección necesita ver.

KC

Kevin Cansino

Cofundador, datos, tecnología e IA

Licenciado en Física (UANL). Inteligencia comercial en distribución y en el sector energético: ERP, base de datos central, rentabilidad, torre de control con GPS y apps con QR.

De 30 días a tiempo real en 21 portafolios comerciales

70 % menos tiempo en estudios de mercado

JG

Josué González

Cofundador, estrategia operativa y mejora de procesos

Ingeniero Industrial. De mantenimiento a coordinar distribución, logística e inventarios: 81 colaboradores, 46 unidades y 400 puntos de venta.

Combustible de $170 K a $126 K por semana

Incidencias de reparto de 21 % a 3 %

Agenda tu diagnóstico por WhatsApp.

Una videollamada de 45 minutos, sin costo. Nos cuentas cómo operas, ubicamos dónde se pierde la información y te decimos por dónde empezar.

Kevin Cansino

669 222 9607

cansino@regmaz.mx

Josué González

81 1797 8572

josuegzz@regmaz.mx

Por WhatsApp solo agendamos: las citas son únicamente por Google Meet.